

Data Sheet

Dynamic Discounting voor kopers

Verhoog uw winstmarges en versterk de relaties met leveranciers met onze oplossing Buyer Dynamic Discounting

Oplossingsoverzicht

Onze geavanceerde Dynamic Discounting-oplossing voor inkopers stelt uw organisatie in staat om de cashflow te optimaliseren, de winstgevendheid te vergroten en sterkere relaties met uw leveranciers aan te gaan. Door gebruik te maken van de kracht van vroegbetaalkortingen kunt u uw winstmarges aanzienlijk verbeteren en tegelijkertijd uw leveranciers de broodnodige liquiditeit bieden.

Met onze geavanceerde technologie en gezamenlijke aanpak kunt u een win-winscenario bereiken waar zowel uw organisatie als uw leveranciers van profiteren. Ga met ons mee op deze reis om uw inkoop- en financiële activiteiten te transformeren, duurzame groei te stimuleren en een robuuste en veerkrachtige toeleveringsketen te bevorderen.





Belangrijkste kenmerken

Geautomatiseerde reconciliatie

Ten eerste biedt onze Buyer Dynamic Discounting-oplossing geautomatiseerde reconciliatie, waardoor het proces van het matchen van facturen met overeenkomstige betalingen wordt gestroomlijnd. Op dezelfde manier elimineert dit handmatige reconciliatie-inspanningen, waardoor er minder fouten optreden en uw financiële team dus tijd bespaart. Geautomatiseerde reconciliatie zorgt ervoor dat facturen nauwkeurig worden gekoppeld aan betalingen, waardoor bedrijven hun cashflow efficiënt kunnen beheren en de financiële zichtbaarheid kunnen verbeteren. Door dit kritieke proces te automatiseren, kunnen bedrijven vertragingen en discrepanties minimaliseren, de nauwkeurigheid verbeteren en hun cashflowbeheer optimaliseren. Dit resulteert in verbeterde operationele efficiëntie en financiële prestaties.

Rapporten over prestaties

Vervolgens biedt onze oplossing gedetailleerde prestatierapporten die waardevolle inzichten en analyses bieden over de effectiviteit van je kortingsprogramma. Met deze rapporten kun je de belangrijkste prestatie-indicatoren (KPI's) volgen en meten. Bijvoorbeeld het kortingspercentage, gerealiseerde vroegbetaalkortingen, verbetering van de cashflow en het deelnamepercentage van leveranciers. Prestatierapporten geven u datagestuurde inzichten om weloverwogen beslissingen te nemen en uw kortingsstrategieën te optimaliseren. Door gebruik te maken van prestatierapporten kunt u ook inzicht krijgen in de ROI van uw kortingsprogramma, gebieden identificeren die voor verbetering vatbaar zijn en al met al betere financiële resultaten behalen.

Simulatie aanbieden

Ten derde bevat onze oplossing een simulatiefunctie. Hiermee kun je eerst verschillende kortingsscenario's simuleren en vervolgens de mogelijke impact op je cashflow en leveranciersrelaties evalueren. Met de simulatie van offertes kunt u eenvoudig verschillende kortingsopties modelleren en analyseren, zoals verschillende kortingspercentages of betalingstermijnen, en hun impact op uw cashflow en leveranciersrelaties beoordelen. Deze functie helpt je om weloverwogen beslissingen te nemen over de meest optimale kortingsstrategieën. Bovendien zorgt deze functie ervoor dat u uw kansen op vroegbetaalkortingen maximaliseert en tegelijkertijd een gezonde relatie met uw leveranciers onderhoudt.

Aanpasbaar backend behandeling van invoerbestand

Tot slot biedt onze oplossing een aanpasbaar invoerbestand waarmee je je eigen kortingsregels en -parameters kunt configureren en definiëren. Met deze functie kunt u het kortingsprogramma aanpassen aan uw unieke bedrijfsvereisten. Bijvoorbeeld kortingspercentages, betalingsvoorwaarden en geschiktheidscriteria. Het aanpasbare backend verwerkingsinvoerbestand geeft u ook flexibiliteit en controle over uw kortingsprogramma, zodat u het programma kunt aanpassen en optimaliseren op basis van uw specifieke bedrijfsbehoeften. Belangrijk is dat deze aanpassingsfunctie ervoor zorgt dat het kortingsprogramma aansluit bij uw bedrijfsdoelen en -strategieën, zodat u beschikt over een zeer aanpasbare en schaalbare oplossing voor dynamische kortingen.

Over B2BE

B2BE levert wereldwijd elektronische supply chain oplossingen en helpt organisaties hun supply chain processen beter te beheren. Dit zorgt voor een beter inzicht, controleerbaarheid en controle over uw bedrijfsprocessen. We worden gedreven door een passie voor wat we doen, geïnspireerd door innovatie en ondersteund door een schat aan kennis. Met meer dan 20 jaar ervaring zijn er B2BE-teams wereldwijd actief.

Ga voor meer informatie naar <https://www.b2be.com>